



Die Bilfinger Berger Gruppe - Geschäftsfeldstruktur -

Ingenieurbau	Hoch- und Industriebau	Dienstleistungen	Betreiberprojekte
Bilfinger Berger Ingenieurbau	Bilfinger Berger Hochbau	Bilfinger Berger Industrial Services	Bilfinger Berger Project Investments
Bilfinger Berger Umwelttechnik		Bilfinger Berger Power Services	
Bilfinger Berger Polska		Bilfinger Berger Facility Services	
		Fru-Con	
Bilfinger Berger Nigeria			
	Bilfinger Berger Australia		



Bilfinger Berger Project Investments GmbH (vorher BOT GmbH)

- Gegründet 1999
- Sitz in Wiesbaden
- 100%ige Tochter der Bilfinger Berger AG The Multi Service Group
- Verantwortlich für das weltweite Betreibergeschäft des Bilfinger Berger Konzerns
- Über 120 Mitarbeiter weltweit



Organisation

Bilfinger Berger AG

Bilfinger Berger
Project Investments
GmbH

CONTINENTAL EUROPE

MD - Schönwasser FD - Schramm Bilfinger Berger
Project Investments
(Holding)

LUXEMBOURG

MANAGING DIRECTORS
Dawson Söhngen

Bilfinger Berger
Project Investments
Inc.

UK & IRELAND

MD - Pugh DIRECTOR - Sharpe

Bilfinger Berger
Project Investments
Inc.

NORTH AMERICA

PRESIDENT - McArthur SVP (Fin) - Polveraccio Bilfinger Berger
Project Investments
Pty. Ltd.

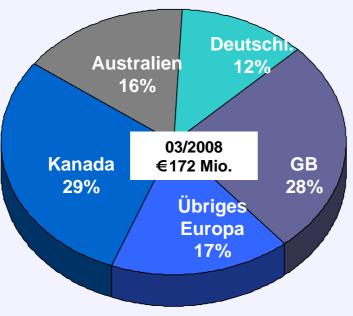
AUSTRALIA

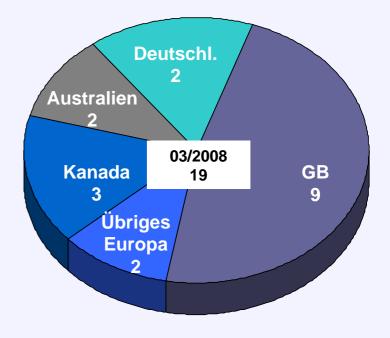
CEO - Syvertsen DIRECTOR - O'Neil





Betreiberprojekte – pro Region





Eingebrachtes Eigenkapital pro Region

Anzahl der Projekte pro Region



Portfolio Betreiberprojekte - Stand 03/2008 -

	eferred Bidder	im Bau	Anlauf	Ertrag	Reife
↑ Wer	rt	Gegenwärt	t. Wert		
Gege State	enwärt. us			Cashflow	
		11 Projekte	1 Projekt	8 Projekte	Zeitraum
		Royal Women's Hospital, Australien JVA Burg, Deutschland Kent Schools, UK Scottish Borders Schools, UK Clackmannanshire Schools, UK Golden Ears Bridge, Kanada Northeast Stoney Trail, Kanada E18 Highway, Norwegen RSDBFO 1, UK Partikeltherapiezentrum, Kiel, Deutschland East Down & Lisburn Education Institute, UK	Kicking Horse Pass, Kanada	Kreishaus Unna, Deutschland Barnet & Haringey Clinics, UK Liverpool & Sefton Clinics, UK Gloucester Hospital, UK Victoria Prisons, Australien M6 Motorway, Hungary Bedford Schools, UK Coventry Schools, UK Lufthansa Center, Beijing, VRC - verkal Bangkok Expressway, Thailand - verkal British Embassy, D - verkauft in 2006 Maternity Hospital Hull, GB - verkauft North Wiltshire Schools, GB - verkauft Westlink M7, AUS - verkauft 2006	uft 2005 n 2006 in 2006
				Cross City Tunnel, Sydney, AUS - verke	auft 2007 6



Portfolio Betreiberprojekte - Stand 03/2008 -

28 Projekte mit einer Eigenkapitalinvestition von €343 Mio.

Projekte		Investitions- volumen (in €Mio.)	Eigenkapital (in €Mio.)
Infrastruktur:	6	2,162	90
Hochbau:	13	1,339	82
Wertbericht. Projekt	2	696	63
Direktverkauf:	1	1,500	45
Verkauft:	6	2,840	63
SUMME	28	8,537	343



Kreishaus Unna – Ein erfolgreiches PPP-Projekt

- Wo ist Unna?
- Problembeschreibung
- Entscheidungsprozess der öffentlichen Hand
- Vertragliche Aspekte
- Organisationsmodell und Verträge
- Risikoverteilung (beispielhaft: Bausubstanz und Kontamination)
- Projektergebnis





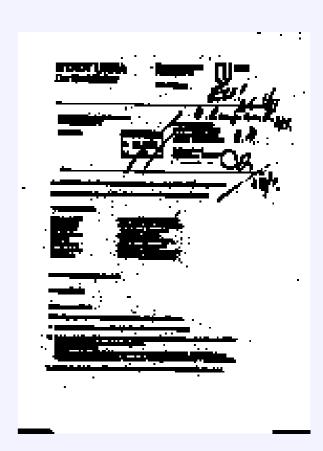


... wie alles anfing!

- Kreishaus gebaut 1962/64
- Seitdem Instandhaltung und Umbauten nach jeweiliger Haushaltslage und unaufschiebbaren Anforderungen

Ergebnis 2002:

 Verfügung der Unteren Bauaufsichtsbehörde der Stadt Unna mit rd. 60 brandschutztechnischen Auflagen





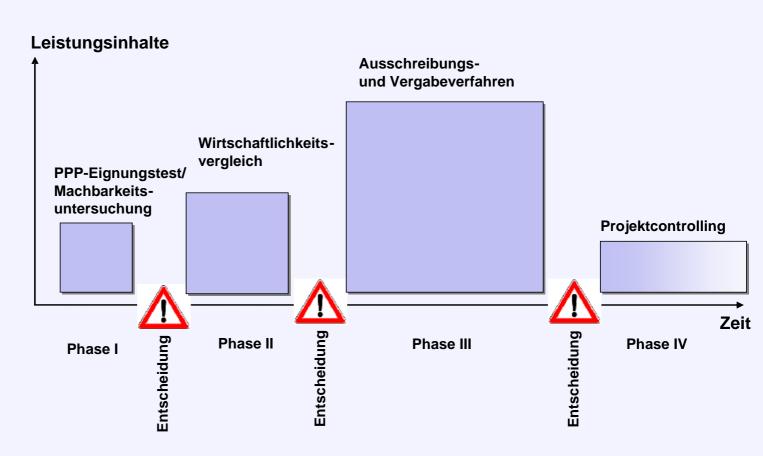
Situationsbeschreibung

- Bautechnische Mängel
- Sicherheits- und Brandschutztechnische Mängel
- Funktionale Defizite
- Undichte Fenster
- Abgängige Heizungs-, Lüftungs- und Klimatechnik
- Sanierungsbedürftige Sanitäranlagen
- Hohe Betriebskosten



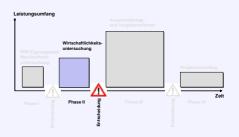


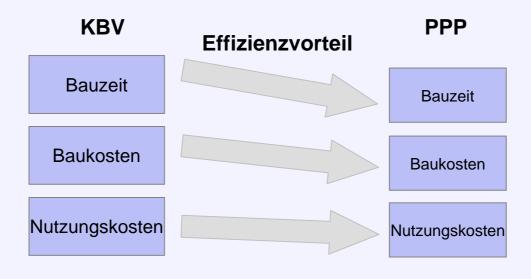
Der Entscheidungsprozess der öffentlichen Hand





Der Wirtschaftlichkeitsvergleich





- Vergleich Lebenszykluskosten (25 + Jahre)
- Verkürzung der Bauzeit um ca. 1 Jahr
- Einschätzung der Projektrisiken, insbesondere des Bausubstanzrisikos, schwierig
- Prognostizierter Effizienzvorteil von PPP: 5,5 %

(Anm. KBV = konventionelle Beschaffungsvariante)



Der Kreistagsbeschluss



Beschluss Kreistag (Dezember 2003)

- Ausschreibung einer Public Private Partnership
- Grundlagen: Nutzungsüberlassung, Projektfinanzierung

Monetäre Aspekte

- PPP-Variante voraussichtlich wirtschaftlichste Variante
- Geschätzter Effizienzvorteil5,5 %

Nicht-monetäre Aspekte

- Termin-, Kosten- und Qualitätssicherheit
- "Alles aus einer Hand"
- Optimale Risikoverteilung



Vorgehensweise / Projektorganisation

- Durchführung des Vergabeverfahrens
 - Auswahl von 5 Bietern zur Angebotsabgabe
 - Besichtigung der Gebäude
 - Klärungsgespräche mit den Bietern
 - Beantwortung von mehr als 500 Bieterfragen
 - Detailverhandlung mit 2 Bietern
- Beschluss Kreistag zur Auftragsvergabe
- Abstimmung mit der Kommunalaufsicht





Das Ausschreibungs- und Vergabeverfahren

Was war das Ergebnis?

- Angebot von Bilfinger Berger das wirtschaftlichte Angebot
- Optimale Risikoverteilung
- Effizienzvorteil aufgrund des Bilfinger Berger Angebots 6,1 %



Beschluss Kreistag (Juli 2004)

Zuschlag auf das Angebot des Bieters Bilfinger Berger



Wesentliche vertragliche Aspekte (1)

- Vergabeverfahren als Verhandlungsverfahren
- Projektfinanzierung
- Kein Einredeverzicht durch den Kreis
- Gemeinsame Projektgesellschaft des Kreises (10%) mit Bilfinger Berger BOT GmbH (90%)
- Keine Beteiligung des Kreises Unna an der operativen Geschäftsführung und Gewinn oder Verlust der Projektgesellschaft PBKU GmbH

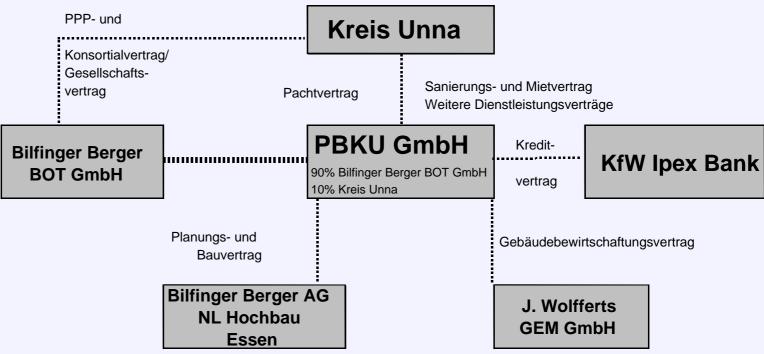


Wesentliche vertragliche Aspekte (2)

- Informations- und Mitspracherecht des Kreises Unna als Gesellschafter der Projektgesellschaft
- Insolvenzsicherung durch Einziehungsmöglichkeit der von Bilfinger Berger BOT GmbH gehaltenen Anteile durch Kreis
- Rein schuldrechtliches Vertragsmodell (keine dinglichen Sicherheiten)
- Vertragsbestandteile sind PPP- und Konsortialvertrag, Gesellschaftsvertrag, Pacht- und Mietvertrag sowie die Service-Level-Verträge
- Service-Level-Verträge enthalten für die Serviceleistungen (z.B. Reinigung, Hausmeister, Außenanlagen, Wach- und Schließdienste etc.) Bonus- bzw. Malusregelungen



Vertragsstruktur



PBKU GmbH: Projekt- und Betriebsgesellschaft Kreishaus Unna mbH



Bereiche für Risikoverteilung (beispielhaft)

- Bausubstanz
- Kontamination
- Veränderungen der Betriebskosten
- Instandhaltungsaufwendungen
- Energieverbrauch
- Vandalismus
- Gesetzesänderungen
- Projektbeendigung / Endschaftsregelungen
- ⇒ zu den spezifischen Projektrisiken passende Risikoallokation



Kreishaus Unna – Risiken aus Bausubstanz und Kontamination (1)

Asbestkontamination: Vorhandensein aus vorliegenden

Gutachten erkennbar.

Bei Durchführung von

Sanierungsarbeiten: Vorfinden höherer Asbestkonta-

mination, vor allem aber bisher

nicht bekannte, erhebliche PCB-

Belastungen

PCB-Belastungen: Primärquelle waren Farbbe-

schichtungen und Spachtel-

massen. Durch Ausdünstungen

inzwischen gesamtes Mobiliar

(eingebaut und mobil) belastet.

Totalentkernung erforderlich: Komplettbeseitigung von

Zwischenwänden, Wandver-

putz und Estrichen



Kreishaus Unna – Risiken aus Bausubstanz und Kontamination (2)

Mängel an Bausubstanz:

Totalentkernung legte erhebliche, bisher unbekannte Mängel an Bausubstanz offen (offenliegender Bewehrungsstahl, durch Holzblöcke provisorisch verschlossene, ungenutzte Deckendurchbrüche)

Mehrkosten aus Beseitigung Bausubstanzmängel:

Kreis, da für privaten Partner nicht erkennbar

Mehrkosten aus zusätzlicher Asbestkontamination und bisher nicht erkannten PCB-Belastungen?



Hätte ein Fachkundiger, unter Beachtung der für Sanierungsbauleistungen zu erwartenden Risiken auf der Durchführung weiterer Untersuchungen wie z.B. Luft-und Wischproben bestehen müssen?



Kreishaus Unna – Risiken aus Bausubstanz und Kontamination (3)

Public-Private-Partnership:



schnelle Einigung Kreis / privater Partner, erforderliche zusätzliche Sanierungsmaßnahmen durchzuführen. Dadurch kein Zeitverlust. Vorfinanzierung durch privaten Partner.



Unterwerfung beider Partner unter das vereinbarte Schlichtungs- und Schiedsgerichtsverfahren.



Kreishaus Unna – Projektergebnis

- Abschluss der Sanierung und Wiedereinzug der Kreisverwaltung in das Kreishaus nach nur 18 Monaten (trotz zusätzlicher PCB-, Asbest- und Bausubstanzsanierung)
- Vergabe von 80% der Nachunternehmeraufträge durch Bilfinger Berger an regional beheimatete Unternehmen
- Kostenvorteil für Kreis (ermittelt durch Kreis aufgrund fortgeschriebenem Wirtschaftlichkeitsvergleich) inzwischen bei über 8%
- Vertrauensvolle und erfolgreiche Zusammenarbeit zwischen Kreis und Bilfinger Berger, bisher und auch für die kommenden zwei Jahrzehnte.







Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit

www.pi.bilfinger.com